

Przedstawiciel Handlowy

HEDAN**MIEJSCE PRACY:** Wybierz lokalizację**FORMA ZATRUDNIENIA:** Umowa o pracę

Zakres obowiązków:

- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych
- Sprzedaż produktów i usług znajdujących się w ofercie firmy
- Pozyskiwanie nowych klientów poprzez aktywne działanie w terenie
- Wizyty u klientów
- Budowanie i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami
- Monitorowanie poziomu cen, działań konkurencji, analiza rynku
- Doradztwo i ofertowanie

Wymagania:

- Wykształcenie średnie
- Mile widziana znajomość branży narzędziowej i technicznej
- Umiejętność współpracy z działami utrzymania ruchu i zakupów
- Prawo jazdy kategorii B
- Dobra znajomość środowiska Windows

Oferujemy:

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę w firmie o stabilnej pozycji i dobrej marce, obecnej na rynku od 30 lat
- Atrakcyjne wynagrodzenie Pracę w młodym, dynamicznym zespole
- Bogaty program szkoleń i możliwość rozwoju zawodowego
- Niezbędne narzędzia do pracy – samochód służbowy, laptop, telefon itp.

ETAPY REKRUTACJI

Zobacz, jak wygląda proces rekrutacji w HEDAN



Przeanalizujemy Twoje dokumenty aplikacyjne

Na wstępie analizujemy otrzymane dokumenty aplikacyjne pod kątem zgodności doświadczenia zawodowego z wymaganiami określonymi w ogłoszeniu o pracę na dane stanowisko.



Skontaktujemy się z Tobą telefonicznie

Jeżeli Twoje zgłoszenie spełnia wymogi określone w ogłoszeniu, zadzwonimy do Ciebie, by podczas rozmowy dowiedzieć się więcej o Twoich kwalifikacjach i doświadczeniu.



Zaprosimy Cię na spotkanie rekrutacyjne

Lubimy bezpośrednie relacje i chcemy poznać Cię osobiście. Przy okazji rozmowy telefonicznej, umówimy się na spotkanie w naszej siedzibie. Pragniemy, żebyś pokazał nam kim jesteś i co potrafisz.



Poinformujemy Cię o naszej decyzji

Ostatni etap to wybór najlepszego kandydata. Skontaktujemy się z Tobą, aby omówić szczegółowo nasze wnioski i jeśli decyzja o Twoim przyjęciu jest pozytywna, zaprosimy Cię do współpracy.